



# Umiejętności negocjacyjne dla kierowników projektów

## PROGRAM

Poniedziałek

9:00-13:00

Negocjacje w warunkach projektu.

13:00

Obiad

14:00-17:00

Negocjacje i cykl życia projektu.

Wtorek

9:00-13:00

Negocjacje partnerskie: podstawowe elementy.

13:00

Obiad

14:00-17:00

Negocjacje partnerskie: podstawowe elementy(ciąg dalszy).

Środa

9:00-13:00

Negocjacje partnerskie: podstawowe elementy (ciąg dalszy).

13:00

Obiad

14:00-17:00

Negocjacje złożone.

Czwartek

9:00-13:00

Negocjacje złożone. (ciąg dalszy)

13:00

Obiad

14:00-17:00

Negocjacje złożone (ciąg dalszy).